

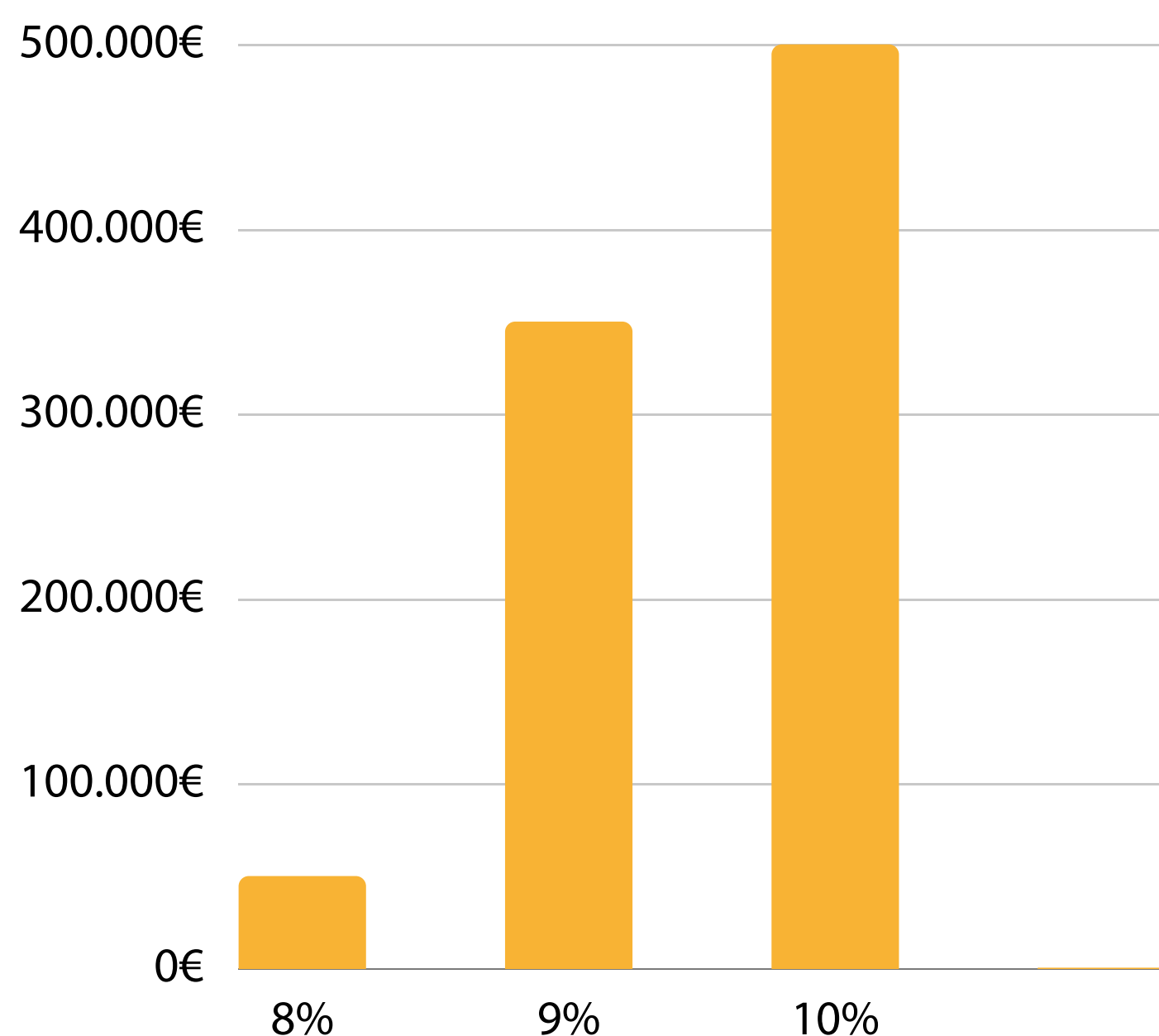
amondo First Class

Der Tarif für Reiseprofis

Unsere Leistungen auf einen Blick

Partnerschaft nach Maß: fair, flexibel, maßgeschneidert.

Starten bei 8% Prozent Provision. Als Fachkraft aus der Touristik ohne Mindestumsatz*:



*Für Quereinsteiger gilt ein Mindestumsatz von 50.000 € / Jahr. Fachkräfte durchlaufen vorab eine kurze Qualifikationsprüfung.

SOME FACTS

amondo First Class ist unser Tarif für Inhaber und Mitarbeiter aus dem stationären Reisebüro-Vertrieb. Mit amondo First Class kann man unkompliziert auf den mobilen Vertrieb umsteigen und somit Kosten auf ein Minimum reduzieren.

amondo First Class macht's möglich: Einstieg bereits bei 8% und Zugriff auf das umfangreiche und unabhängige Portfolio von amondo. Mit dem bei amondo gebuchten Umsatz besteht die Möglichkeit, bis zu 10% Provision zu erhalten.

Kein Mindestumsatz für Fachkräfte, kein Basisentgelt und monatliche Kündbarkeit. Wir begleiten und unterstützen beim Umstieg nach Bedarf mit Marketing, Kundenkommunikation, Schulungen, Beratung u.v.m.

Kunden bleiben erhalten, laufende Kosten werden minimiert, administrativer Aufwand nimmt ab. Das bringt Zeit und Energie und stellt die Existenz auf eine gute Basis. So macht der Job Spaß! Die Kündigungsfristen sind fair und unbürokratisch und bieten größtmögliche Flexibilität.

So unterstützen wir unsere mobilen Reiseberater

8 Punkte
für deinen Erfolg

1. Keine Anmeldegebühr, kein monatliches amondo Entgelt, keine versteckten Kosten & monatlich kündbar
2. Individueller rundum Support
3. Kostenfreie Schulungen für einen erfolgreichen Start
4. Große Auswahl an professioneller Reisebüro-Software
5. Unabhängiges Portfolio mit mehr als 220 Reiseveranstaltern
6. Unterstützung in Marketingthemen
7. Übernahme der meisten Verwaltungsaufgaben durch amondo
8. Deine Kunden bleiben deine Kunden